

Das Unternehmen:

- **Direktvermittlung in Festanstellung** bei unserem Kunden
- Eine spannende Aufgabe in einem globalen agierenden Unternehmen
- Attraktive Vergütung und Benefits
- Gestaltungsspielraum und Perspektive in einem internationalen Umfeld
- Homeoffice nach Absprache möglich

Global Key Account Manager (m/w/d) in der Direktvermittlung!

(14606)

 Standort: Kirchartd  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Global Key Account Manager (m/w/d) in der Direktvermittlung!

Sie möchten Ihre Karriere im internationalen Key Account Management auf das nächste Level heben? Für ein **namhaftes Industrieunternehmen in Kirchartd** suchen wir im Rahmen der **Direktvermittlung** einen **Global Key Account Manager (m/w/d) in unbefristeter Festanstellung beim Kunden**.

Ihre Aufgaben:

- Zentraler Ansprechperson für internationale Kunden in allen Belangen
- Betreuung und Ausbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Strategische und operative Kundenentwicklung inkl. Markt- und Bedarfsanalysen
- Vorbereitung und Durchführung von Tech Days, Teilnahme an Messen und Ausstellungen
- Erstellung von globalen Kundenstrategien sowie Koordination internationaler Angebote
- Verantwortung für Umsatzplanung, Forecasts und Preisverhandlungen
- Präsentation des Produktportfolios bei relevanten Stakeholdern

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Technik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Hochtechnologieprodukten in der Automobilzulieferindustrie
- Verhandlungssicherere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Sicheres Auftreten, starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Gut ausgebautes Kundennetzwerk ist von Vorteil
- Bereitschaft zu Reisen (20-30 %)

[Impressum](#)